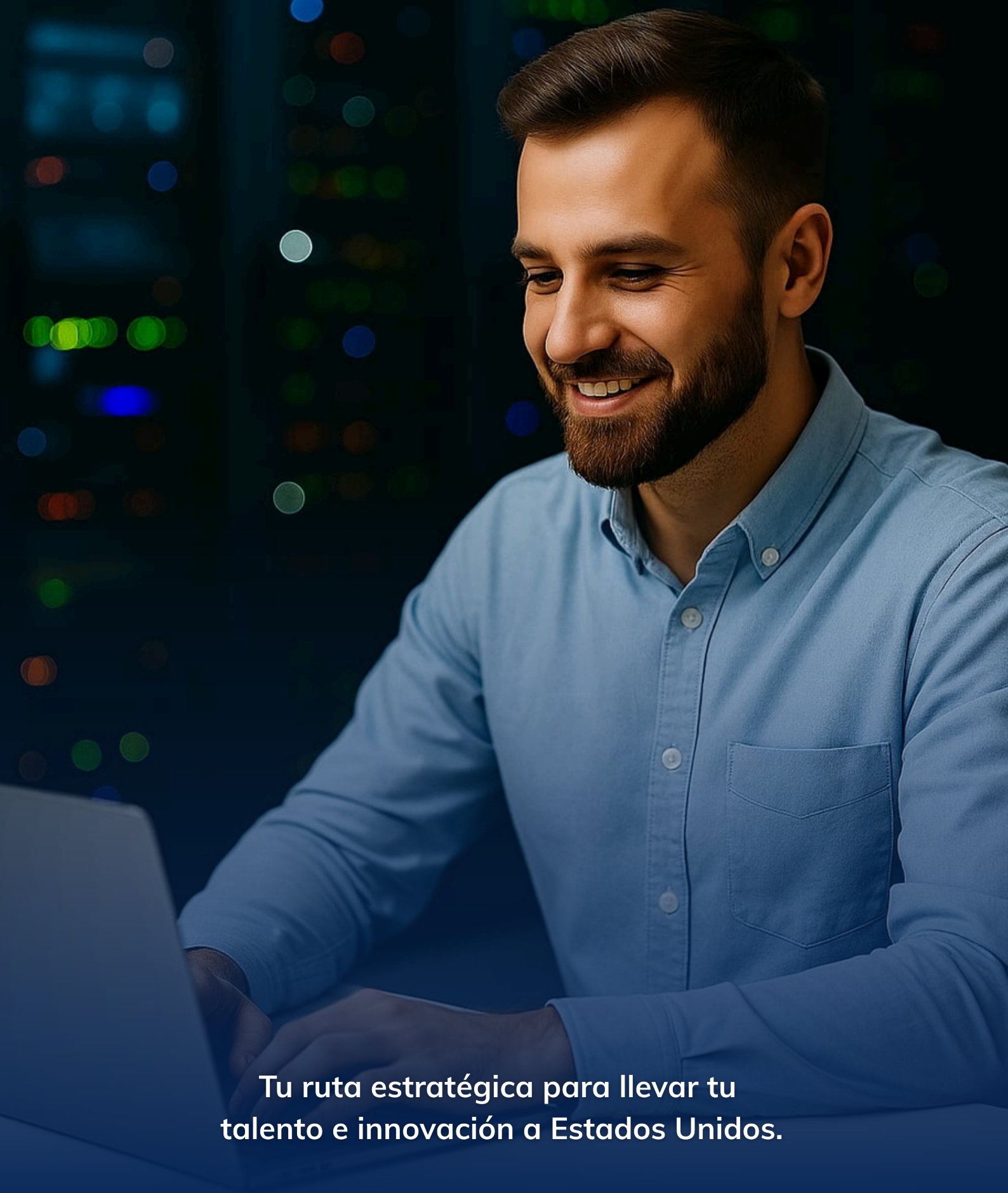




PLAN ESTRATÉGICO MAESTRO-ACTIVO[©]

Solución Llave en Mano



Tu ruta estratégica para llevar tu
talento e innovación a Estados Unidos.

¿Qué es el *Plan Estratégico Maestro - Activo* (PEM - Activo[©]) ?

El **PEM - ACTIVO[©]** no es un sistema genérico. Es un algoritmo propio de *G&A Group*, diseñado para crear o expandir negocios tecnológicos o de otros giros estratégicos en Estados Unidos con una meta clara: **“Construir empresas viables, rentables y sustentables que permitan al inversionista obtener y renovar indefinidamente su visa E-2”**.

Objetivo

Guiar al emprendedor en un proceso integral que asegure:

- Viabilidad migratoria y jurídica del modelo de negocio.
- Factibilidad operativa en el ecosistema estadounidense.
- Rentabilidad medible y proyección escalable.
- Sustentabilidad a largo plazo para sostener la visa E-2.
- Crecimiento estratégico con enfoque patrimonial.

¿A quién va dirigido el PEM - Activo[©] ?

- Fundadores de startups tecnológicas o empresas STEM.
- Inversionistas con al menos \$100,000 USD para iniciar operaciones.
- Personas interesadas en adquirir u operar franquicias bajo un modelo migratorio.
- Ciudadanos de países con tratado E-2 con Estados Unidos.
- Emprendedores con visión global que desean establecer presencia formal en Estados Unidos.

Las 4 etapas del PEM - Activo[©]

1. Evaluación Estratégica

- Diagnóstico del perfil del cliente, su experiencia, recursos y objetivos.
- Revisión migratoria, comercial y fiscal.
- Evaluación: ¿está preparado para emprender en Estados Unidos?
- Recomendación de enfoque: empresa propia, franquicia o joint venture.

2. Planeación de Negocio con lógica E-2

- Diseño de un modelo empresarial con alto potencial de éxito.
- Alineación con los requisitos clave del USCIS:
 - Inversión sustancial en riesgo.
 - Empresa operativa y no marginal.
 - Participación activa del inversionista.
 - Potencial de generar empleo o impacto económico.
- Constitución legal de la empresa.
- Plan fiscal y comercial.
- Elaboración del Business Plan profesional aprobado por abogados migratorios.

3. Implementación Documental

- Incorporación legal (*LLC o estructura recomendada*).
- Obtención de EIN, apertura de cuenta bancaria, dirección comercial.
- Documentación corporativa y contractual base.
- Preparación completa del expediente para solicitar la visa E-2.
- Envío de su solicitud de la visa E2 a USCIS.

4. Monitoreo Estratégico (*Servicio Adicional*)

- Acceso a herramientas digitales para monitorear:
 - a) Rentabilidad.
 - b) Eficiencia operativa.
 - c) Desempeño del negocio.
- Consultoría ejecutiva remota para seguimiento post-apertura.
- Reportes estratégicos para futuras renovaciones de visa.
- Expansión o pivote del modelo según evolución del negocio.



Inversión

Costo del PEM - Activo© (Etapas 1 a 3): **\$40,000 USD**

Incluye diagnóstico, planificación, creación legal y expediente completo para solicitar la visa E-2.

Formas de pago:

- 50% al firmar contrato (**\$20,000 USD**).
- El 50% restante:
 - Pago único posterior, o
 - Hasta 6 mensualidades sin intereses con tarjeta (según disponibilidad).
- Transferencias aceptadas en:
 - **México:** Banamex | Mercado Pago
 - **Estados Unidos:** Wells Fargo | Zelle | Dollar App



Servicios adicionales disponibles

Business Set-up Personalizado (*se cotiza por separado*)

- Búsqueda de local, oficina o centro operativo.
- Reclutamiento de personal clave.
- Branding, página web, redes sociales y sistema comercial.
- Asesoría para franquicias: selección, negociación y adaptación migratoria.

Permiso de trabajo para el cónyuge del titular E-2

- Costo: \$2,500 USD
- Permite al cónyuge trabajar en cualquier empresa o sector dentro de EE.UU.
- Solo puede solicitarse una vez que la visa E-2 del titular ha sido aprobada y la empresa se encuentra en marcha.
- Este permiso está vinculado a la vigencia de la visa E-2. Si la visa del titular expira o no se renueva, el permiso del cónyuge también se invalida.

Visa TN para empleados o socios mexicanos

- Costo: \$3,500 USD por persona
- Ideal para contratar talento especializado (ej. ingenieros, contadores, analistas, etc.).
- Requisitos:
 - a) La empresa E-2 debe estar activa, operando y generando ingresos.
 - b) Capacidad organizativa y documentación para patrocinar al empleado.
- Solo puede tramitarse una vez aprobada la visa E-2 del titular y la empresa esté formalmente operando.



Nota migratoria importante

Todos los beneficios derivados de la visa E-2, como el permiso del cónyuge o la contratación de empleados extranjeros bajo la visa TN, dependen directamente de que la visa E-2 del titular esté vigente y en cumplimiento.

Si al momento de renovación la visa E-2 es rechazada o no se renueva, el estatus legal del titular, del cónyuge y de cualquier empleado TN también se pierde. En tal caso, cada uno deberá buscar una alternativa migratoria distinta o abandonar los Estados Unidos.

“Tu empresa en Estados Unidos comienza con una decisión inteligente”.

Plan Estratégico Maestro-Activo[©]

Es una metodología diseñada especialmente para crear negocios originales y rentables, capitalizando la innovación tecnológica y gestionando talento de clase mundial.



WEBSITE



VIDEO